



WIR....

- Sind seit bald 50 Jahren auf die Vermietung von Arbeitsmaschinen spezialisiert
- Können jede Menge <https://www.hein.rent/erfolgsgeschichten> vorweisen
- Haben besonders in der Anwendung mobiler Drucklufttechnik umfangreiche Spezialkenntnisse
- Sind bei unseren Kunden als Problemlöser bekannt, der auch unter schwierigen Bedingungen Lösungen findet
- Wollen unser Geschäftsfeld „Projektvermietung“ weiter ausbauen

Haben Sie Lust Teil unseres wachsenden Teams zu werden? Für das Geschäftsfeld **Projektvermietung** im Einsatzgebiet NRW und angrenzenden Niedersachsen/Hessen suchen wir eine(n)

TECHNISCHER JUNIOR VERKÄUFER (M/W/D) IM AUßENDIENST/HOME-OFFICE

SIE....

- Können sich für große Projekte mit Spezialmaschinen begeistern
- Sind energiegeladener, wenn es um Beratung, Angebotserstellung und Vermietung von Maschinen, Zubehör und Serviceleistungen für Großprojekte geht
- Arbeiten gerne auch detailliert und entwickeln auf Basis der Kundenanforderungen passende technische Lösungen aus dem vorhandenen Komponenten-Baukasten
- Haben ein Händchen für Angebotsverhandlungen
- Reagieren bei terminkritischen Anfragen ruhig und lösungsorientiert
- Freuen sich auf Gummistiefel und Baustellen
- Begleiten unsere Kunden bei der Inbetriebnahme von Maschinen
- Gewinnen Neukunden, pflegen und bauen langfristige Beziehungen auf
- Behalten den Markt im Blick und bearbeiten ihn pro-aktiv
- Sind gerne an ca. 3 Tagen im Außendienst unterwegs (wenig Übernachtungen)
- Können sich gut im Home-Office organisieren

WAS SIE MITBRINGEN...

- Eine abgeschlossene kaufmännische/vertriebliche Ausbildung mit technischem Erfahrungshintergrund oder eine technische Ausbildung mit ersten vertrieblichen Erfahrungen, alternativ entsprechendes Studium und erste praktische Erfahrung – jeweils im B2B-Umfeld
- Spaß am Umgang mit technischen Geräten und Lust, „die Ärmel hoch zu krempeln“
- Affinität und Begeisterung für den Einsatz technischer Spezialgeräte
- Erfahrungen im Kundendienst, idealerweise im Maschinen-Segment
- Erfahrungen in Anwendung der klassischer Büro-Software, insbesondere Google Workspace, Warenwirtschaft und CRM, Grundkenntnisse im Lead-Management, Social-Media, Newsletter-Marketing
- Hinreichend gute Englisch-Kenntnisse zur Betreuung unserer ausländischen Kunden
- Führerschein der Klasse B
- Idealerweise ein Wohnsitz zwischen Köln und Limburg

WAS SIE ERWARTET....

- Systematische Einarbeitung in das neue Aufgaben-Gebiet: Wir lassen Sie nicht im Stich!
- Je nach Vorbildung und bisheriger Erfahrung, unterstützen wir Sie mit passenden Seminaren
- Kein Rennwagen, aber ein ordentlicher Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Optimale Ausstattung für Ihr Home-Office inkl. Smartphone versteht sich von selbst
- Marktgerechte Vergütung inkl. Nebenleistungen

JETZT BEWERBEN