



Nach Ihrem abgeschlossenem Bachelor-Studium suchen Sie einen strukturierten Einstieg in das Berufsleben? Sie haben Lust darauf Neues zu lernen? Sie möchten sukzessive Verantwortung für eigene Projekte übernehmen? Sie können sich vorstellen, berufsbegleitend Ihren Master zu machen? Dann haben wir das passende Trainee-Programm für Sie.

## **TRAINEE-PROGRAMM VERTRIEBS- UND PROJEKTMANAGEMENT** in Frankfurt/Main - Dauer 12 Monate

Mit unserem Team von aktuell 15 Mitarbeitern machen wir B2B-Unternehmen in ihren Märkten erfolgreich. Rund um die Themen Vertrieb und Strategie beraten und trainieren wir bundesweit unsere mittelständischen Kunden. Dazu gehören nationale und internationale Hersteller, Händler, Verbundgruppen und Dienstleister. Wir entwickeln die passenden Vertriebsstrategien für unsere Kunden, bauen die dafür geeigneten Strukturen in den Unternehmen auf, unterstützen bei der Digitalisierung von Geschäftsprozessen und der Markterschließung, übernehmen dauerhaft Service-Funktionen im Vertrieb, wie z.B. Datenmanagement und Reporting und kümmern uns um das dazugehörige Vertriebscontrolling.

### **DAS TRAINEE-PROGRAMM**

Mit unserem Trainee-Programm erhalten Sie einen Einblick in das Management von Vertriebsprojekten. In den 4 Phasen Onboarding, Tools & Methoden, Training-on-the-job und Projektsteuerung führen wir Sie an das selbständige Management Ihrer eigenen Kundenprojekte heran. Neben der Wissensvermittlung durch uns erwarten wir von Ihnen die eigenverantwortliche Erarbeitung der Lern-Inhalte aus dem Trainee-Programm. Unser Ziel ist es, Sie nach erfolgreich absolviertem Trainee-Programm als Projektmanager/in weiter zu beschäftigen.

### **IHRE AUFGABEN**

- Von Beginn an aktive Einbindung in unterschiedliche Kundenprojekte, u.a. mit den folgenden Aufgaben:
  - Mitwirkung bei der Konzeption und Durchführung von Vertriebskampagnen
  - Unterstützung bei der Erstellung von Content für Webseiten, Portale und Apps
  - Weiterentwicklung der von uns eingesetzten Tools & Systeme
  - Durchführung und Auswertung von Online-Befragungen
  - Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
  - Aufbereitung und Erfassung von Daten in Vertriebsdatenbanken
  - Allgemeine Recherche- und Dokumentationsaufgaben sowie klassische Büro-Administration
- Je nach Aufgabenfeld haben Sie von Beginn an direkten Kundenkontakt (Mail/Telefon) und werden im Laufe des Trainee-Programms damit beginnen, eigenständig Projekte bearbeiten

### **WAS BRINGEN SIE MIT?**

- Abgeschlossene/s betriebswirtschaftliches Studium (Bachelor) und erste berufliche Erfahrungen aus absolvierten Praktika
- Großes Interesse, sich systematisch in spannende Tools wie z.B. Active Campaign oder Office365 einzuarbeiten und eine generell hohe IT-Affinität
- Sie mögen es, im Team zu arbeiten, kommen gut mit anderen Menschen klar, sind freundlich und kommunikativ
- Sie wollen Dinge voran bringen und zeigen ein hohes Engagement für Ihre Projekte („Macher“)
- Sie haben eine rasche Auffassungsgabe und ein gutes Verständnis für Zahlen und Daten
- Sie sind gut organisiert und behalten zu jeder Zeit den Überblick im Projekt

### **WAS BIETEN WIR IHNEN?**

- Ein strukturiertes Trainee-Programm über 12 Monate mit vielfältigen Praxis-Einblicken und hohem Freiheitsgrad
- Ein tolles Arbeitsklima in einem sympathischen und motivierten Team mit flachen Hierarchien
- Einen modernen Arbeitsplatz mit beispielsweise Laptop, höhenverstellbaren Schreibtischen etc.
- Ein Büro mit Ausblick im Herzen Frankfurts mit sehr guter Verkehrsanbindung
- Ein attraktives Vergütungsmodell inkl. Zusatzleistungen, z.B. Fahrtkostenzuschuss, betriebliche Altersvorsorge etc.
- Kostenfreie Getränke (Wasser, Kaffee, Tee), frisches Obst und Snacks und jeden Freitag gemeinsamer Team-Lunch
- Großes Sommerfest mit Familie und eine abwechslungsreiche Weihnachtsfeier im Kollegenkreis
- Und: Sofern relevant, begleiten wir Sie gerne bei Ihrem nebenberuflichem Master-Studiengang

### **SIE SIND INTERESSIERT UND MOTIVIERT?**

Dann freuen wir uns zunächst über Ihre Kurz-Bewerbung (Lebenslauf und Anschreiben) per Email an [karriere@cmundp.de](mailto:karriere@cmundp.de). Ihre Ansprechpartnerin Oxana Cramer steht Ihnen gerne telefonisch unter 069/15043528 0 zur Verfügung.